

## Outil 1 // Classer (segmenter) les travailleurs indépendants, les micro/petits entrepreneurs ou micro/petites entreprises

Type d'activité économique	Nombre indicatif d'emplois concernés	Objectif/aspiration de l'entrepreneur – classification générale	Principaux défis financiers liés à la santé financière (au niveau de l'entreprise) et au bien-être financier (au niveau personnel et familial)	Évaluation du coach/mentor et évaluation du potentiel de franchissement	Auto-évaluation de la situation actuelle de l'entrepreneur et description de ses aspirations
<b>Survie et travail indépendant par nécessité, également associé à un emploi rémunéré ou à des prestations sociales</b>	<b>&lt; 1 ETP</b>	Viser non pas l'expansion économique, mais la survie ; mentalité de survie en combinant les finances personnelles et professionnelles	Difficulté à joindre les deux bouts, mélange de financement personnel et professionnel ; revenu du ménage issu de diverses sources		
<b>Travailleur indépendant solo à temps plein – motivé par les opportunités.</b>	<b>1 ETP</b>	Pas de réelle vision d'expansion ; investissement de fonds propres (relativement petits) ; sentiment de propriété ; contrôle prudent des fonds	Difficulté à joindre les deux bouts, mélange de financement personnel et professionnel ; revenu du ménage issu de diverses sources		
<b>Micro-entrepreneur – motivé par les opportunités</b>	<b>1 à 4 ETP</b>	Exploiter les opportunités du marché avec une croissance organique progressive lorsque les opportunités se présentent ; compétences techniques et capacité à s'adapter aux nouvelles opportunités ; conscience des coûts	Se concentrer encore sur l'obtention de financements auprès de sources traditionnelles moins intéressées par cette catégorie, un certain contrôle sur la liquidité ; difficultés dans la tenue des registres et la comptabilité		
<b>Travailleur indépendant/ style de vie Orienté croissance ; souvent sous forme hybride et parfois même virtuelle</b>	<b>1 ETP</b>	Associer l'accent sur les gains rapides et le développement personnel ; pas nécessairement avec un horizon à plus long terme ; fonds propres et actifs ; capacité à opérer sur Internet	Souvent tentés de résoudre les problèmes par eux-mêmes ; recherche de financement sur Internet ; horizon court		
<b>Microentreprise – orientée croissance</b>	<b>1 À 5 ETP</b>	Orientation vers la croissance et accumulation de capital. Stabilisation des revenus ; réserves et	Intéressé par des programmes de financement complets et le besoin d'une croissance et d'un plan de financement bien équilibrés ; un excès d'optimisme pourrait constituer un goulot d'étranglement		