

## Outil 16 // Définir les actions pour répondre aux problèmes de financement au niveau de l'entreprise (liées au long terme)

Actions à mener	Résultats/effets attendus à court terme	Conséquences à long terme	Degré d'urgence (élevé/faible)	Possibilité de générer un effet (élevé/faible)	Je vais prendre cette action O/N
Évaluer les plans d'investissement (en gardant un œil sur l'avenir/l'après-Covid-19)	Vision plus claire de la situation financière et possibilité de réfléchir aux plans originaux	Possibilité de reformuler les plans – meilleure position pour lever des fonds externes			
Demander un financement/prêt relais du bailleur de fonds actuel conformément au financement à long terme en cours	Situation financière améliorée	Fardeau financier accru (remboursements et charges d'intérêts) sur des périodes plus longues avec une dépendance accrue vis-à-vis des bailleurs de fonds ; moins de possibilités de demander un financement pour de nouveaux plans			
Louer au lieu d'investir	Amélioration de la position de liquidité à court terme	Durée de location prolongée et coûts de location éventuellement plus élevés ; libération de capital pour investir encore disponible			
Reporter les investissements – capital libéré pour les investissements de financement à court terme	Amélioration de la position de liquidité à court terme	Moins d'opportunités d'investir et d'introduire de nouveaux plans			
Rechercher des partenaires pour augmenter le capital	Sans objet	Perte de pleine propriété ; renforcement de la base de capital et meilleure position pour lever des prêts supplémentaires/ nouveaux financements externes			
Identifier des sources/canaux de financement alternatifs	Vision plus claire	Diversification des financements			
Rechercher des financements externes formels	Sans objet sauf en combinaison avec des arrangements à court terme	Nouvelles opportunités de financement avec augmentation des obligations financières à long terme			
Rechercher des financements externes via Internet (en pair à pair ou autre)	Sans objet	Nouvelles opportunités de financement avec augmentation des obligations financières à long terme			
Rechercher des financements informels (famille, amis, communauté, réseaux sociaux)	Sans objet sauf en combinaison avec des arrangements à court terme	Dépendance accrue aux réseaux informels et à la famille/aux amis			
Abandonner les plans d'expansion	Aucun changement	Pas de temps ni d'énergie pour réactiver l'activité après la période de crise			