

## Strumento 16 // Defining actions to meet financing problems at the enterprise level (long-term related)

Azione da intraprendere	Risultati/effetti attesi a breve termine	Conseguenze a lungo termine	Grado di urgenza (alto/basso)	Probabilità di sortire degli effetti (alta/bassa)	Azione da intraprendere S/N
Valutare i piani di investimento (guardando al futuro/oltre la pandemia da Covid-19)	Maggiore consapevolezza della propria posizione finanziaria e possibilità di riflettere sui piani originali	Possibilità di rimodulare i piani; maggior forza contrattuale per raccogliere fondi esterni			
Richiedere un finanziamento ponte/prestito dal finanziatore attuale in linea con il finanziamento a lungo termine in essere	Miglioramento della posizione finanziaria	Maggiori oneri finanziari (rimborsi e interessi) per periodi più lunghi, con una maggior dipendenza dai finanziatori; si riducono le possibilità di chiedere dei finanziamenti per nuovi piani			
Leasing invece di investimenti	Miglioramento della liquidità a breve termine	Estensione del periodo di locazione con possibili maggiori costi di leasing; sussiste ancora la possibilità di liberare capitali per investimenti			
Riprogrammare gli investimenti: capitale di investimento per finanziamenti a breve termine	Miglioramento della liquidità a breve termine	Diminuzione delle opportunità per investimenti e nuovi piani			
Cercare dei soci per un aumento di capitale	n.a.	Perdita della piena proprietà; rafforzamento patrimoniale e maggior forza contrattuale per reperire ulteriori/nuovi finanziamenti esterni			
Individuare fonti/canali di finanziamento alternativi	Maggior consapevolezza	Diversificazione dei finanziamenti			
Cercare finanziamenti esterni formali	n.a. a meno che non ci siano accordi a breve termine	Nuove opportunità di finanziamento con ulteriori obblighi finanziari a lungo termine			
Cercare finanziamenti esterni online (peer-to-peer o altro)	n.a.	Nuove opportunità di finanziamento con ulteriori obblighi finanziari a lungo termine			
Cercare finanziamenti informali (familiari, amici, comunità, social network)	n.a. a meno che non ci siano accordi a breve termine	Maggiore dipendenza da reti informali e familiari/amici			
Abbandonare piani di espansione	Nessun cambiamento	Tempo ed energia a disposizione per far ripartire l'attività dopo la crisi			