

Strumento 14 // Identificare e assegnare la giusta priorità alle azioni a breve termine per aumentare i pagamenti e i flussi reddituali dell'impresa

Azione da intraprendere	Risultati/effetti attesi a breve termine	Conseguenze a lungo termine	Grado di urgenza (alto/ basso)	Probabilità di sortire degli effetti (alta/ bassa)	Grado di rischio per la continuità aziendale (alto/ basso)	Azione da intraprendere S/N
Controllare le voci crediti verso clienti/conti attivi (in generale)	Consapevolezza della posizione di cassa complessiva e identificazione delle aree di intervento	Maggiore consapevolezza della liquidità nel tempo				
Sollecitare il pagamento dei crediti verso clienti da regolare	Controllo; accelerazione dei pagamenti; aumento dei flussi di cassa in entrata	È possibile mantenere un miglioramento strutturale del flusso di cassa in entrata in modo da garantire una buona gestione dei rapporti con i clienti				
Offrire ai clienti degli sconti in caso di pagamento anticipato (per servizi a cadenza periodica come quelli offerti dai parrucchieri)	Speeding up payments – increased receipts of cash	Possibili riduzioni permanenti dei prezzi di vendita, aspettativa di prezzi inferiori da parte dei clienti				
Fatturare con maggior frequenza (specialmente per contratti di importo elevato)	Ripartizione dei flussi di cassa in entrata	Miglioramento strutturale del flusso di cassa se questa pratica non viene abbandonata				
Richiedere un acconto per contratti di importo elevato	Miglioramento – temporaneo – della posizione di cassa	Miglioramento strutturale del flusso di cassa in entrata se questa pratica non viene abbandonata; i clienti potrebbero decidere di andare altrove				
Offrire abbonamenti ai clienti (per servizi a cadenza periodica)	Miglioramento – temporaneo – della posizione di cassa	Miglioramenti strutturali di cassa e fidelizzazione della clientela				
Vendere coupon per la consegna/ erogazione futura di prodotti/ servizi (a prezzo scontato)	Miglioramento – temporaneo – della posizione di cassa	Minore disponibilità di cassa una volta avvenuta l'erogazione del servizio/la consegna del prodotto				